

Falsas verdades sobre empreendedores | EXAME 24/07/2002

Para Farrell, a mídia e o mundo dos negócios vêm nos bombardeando com mitos sobre empreendedorismo. Conheça os mais comuns e as respostas do autor a eles

Mito 1

Não é possível desenvolver o empreendedorismo, você deve nascer empreendedor.

Nos Estados Unidos, os maiores responsáveis pelo surgimento de novos negócios são os profissionais que foram demitidos de seus empregos e precisaram encontrar uma forma de sobreviver. São gestores que viraram empreendedores por necessidade?

Mito 2

Todo empreendedor inventou algo na garagem de casa, quando jovem, e tem uma personalidade esquisita?

O empreendedor americano médio tem entre 35 e 45 anos, dez anos de experiência numa grande empresa e um perfil psicológico rico. Empreendedores são pessoas normais, como eu e você?

Mito 3

O objetivo de todo empreendedor é ser milionário?

Todos os empreendedores que entrevistei, mesmo os que ficaram ricos, afirmam que isso não é verdade. O que os motivou foi a vontade de criar algo novo e não a pergunta. Bom, o que eu posso fazer para ficar rico?

Mito 4

Empreendedores não são muito confiáveis?

Essa visão era muito comum quando eu era jovem. Agora responda: onde estão acontecendo os maiores crimes do mundo dos negócios? Nas grandes empresas. Não faz sentido dizer que um empreendedor deve ser menos respeitado do que um CEO?

Mito 5

Um empreendedor precisa tomar riscos enormes?

Como investem o próprio dinheiro, empreendedores tendem a ser muito conservador. Os maiores riscos são tomados pelos principais executivos das grandes empresas. Vários já me disseram que apostariam um milhão de dólares numa nova idéia. Nenhum empreendedor faria isso?

Mito 6

Fazer um MBA é a melhor forma de se transformar num empreendedor?

Minha recomendação aqui é: economize seu dinheiro. O conhecimento sobre gestão vai fazer falta depois que sua empresa atingir um certo tamanho. Nessa hora pode ser uma boa idéia contratar alguém com um MBA?